



## 池松まり子さん

株式会社VANILLA  
代表取締役

出版おめでとうございます！！

小さなサロン地域ナンバーワン店の作り方、まず最初に一気に読ませて頂きました！私も小さなサロンを運営させて頂いておりますが、これ、すごい良いやり方！とか、これ真似しよう！とか、オーナーのサロンはここまでやってるのかー！感動！とかとにかくサロン経営者にとっては役立つ内容ばかりで勉強になる！だから面白い！！そんな感覚で蛍光ペン片手に一気に読みしながら、実践したいところにたくさん線を引きました。

続きはこちらから▶

特に女性経験者はお金のことが苦手、、、まさにわたしも苦手で、勉強しなきゃ！と思いつつ

難しい専門用語がずらりと並んだ本やセミナーでは学ぶ気になれない、、、ですがこの本は簡単な言葉で、簡潔に、そして実践しやすい内容で教えてくださっているのも良かったです！

そのあとは、ボールペン片手にじっくり読みました。

本の中にワークがあって、それを落ち着いてじっくり考えて書き出しながら、ページをめくりました。

改めて自分はどんなサロンにしたいのか？考えることが出来ました。

このワークの部分が経営者にとってはありがたく、だからこそこの本は一度読んで終わりではなく、サロン経営の壁にぶつかった時や、次の展開に向かう時など、その時その時のステージで、何度も読み返して、思考をまとめることが出来る本だと思いました。

そしていつもたくましくて、それでいて繊細で愛に溢れたオーナーの背中を追い続け、また素晴らしい夢の実現をこうやって見させて頂き感謝と感動でいっぱいです。

私の経営者マインドはオーナーを見て培われました。

スタッフへの愛、お客様への愛、地域への愛、そして家族への愛、オーナーの一番の魅力、周りへの深い深い愛情がこの本にはたくさん詰め込まれていて、経営者にとってなにが一番大切かを忘れないように、いつもそばに置いておきたい一冊です。

長年のサロン経営で得たものを

こんなに素敵に一冊の本にまとめてくださり、そして読ませて頂きありがとうございます！これからの展開も楽しみにしております。



## 渡辺ゆきよさん

ビューティープレゼン 代表  
美容家・講師

『小さなサロン地域ナンバーワン店の作り方』を読んで

普段の読書は、まず目次に目を通し、ピンときた章から読み進めるスタイルです。

著者の思いがギュッと詰まった『小さなサロン地域ナンバーワン店の作り方』の目次を見た瞬間に、著者の「章立て」へのこだわりが伝わり、丁寧に順番に読みたい。そう思いました。

続きはこちらから▶

著者とサロンオーナーの会話形式で著述されていて、とてもわかりやすく、引き込まれるように、あっという間に読み進めました。

著者の「サロン様のサポーターになりたい」という思いが伝わるのが、全編にわたり、ワークシートのダウンロードや、テンプレート例が掲載されている事です。

個人サロン様にありがちな「お金の管理・資金繰り」について、著者自身が表現している「どんぶり勘定」が、サロン経営を悪化させること。

本書早々から「お金の管理・資金繰り」の重要性を声高に訴えているのは、著者自身が技術者であり、現場でリアルに悩んできたからこそ、生々しく且つ、きめ細やかなアドバイスが綴られているのだと感じました。

「繁盛サロンになるためには」というパズルのピースの全てが、この本には揃っている。中でも、私がサロンオーナー様に、ぜひお読みいただきたいのは第6章「人財育成」です。

著者が提唱する「スタッフの大切な時間を大切にできるサロンを創る」という覚悟を持つ。について、私は個人的に著者のスタッフさんへの姿勢を見続けてきており、まさに実践者であることを知っています。

その結果、スタッフの離職がありません。

本当に、素晴らしい信頼関係を築いていることに、感服します。

「おわりに」は、涙が溢れて止まりませんでした。

著者のヒト、モノ、コトへのこだわりと、愛の深さを感じる傑作です。



## 山崎智子 さん

一般社団法人美脳セラピスト協会  
代表理事

「ねえねえ、楽しいことしよーよお〜！」

「これやったら、みんな喜ぶと思うのよ、どう思う？」

房子さんはいつもそんな話ばかりしています。

この本は、簡単なようだけど、行動に移せてない一つ一つを丁寧に教えてくれています。これから夢を抱いてサロンをオープンする人はもちろんですが、売り上げに悩んでいる方、毎日の仕事に少しテンションが下がってしまってる方は、たくさんのヒントが貰えると思うし、サロンが上手くいっている方は再確認できる内容だなと思いました。

[続きはこちらから▶](#)

「ねえねえ、楽しいことしよーよお〜！」

「これやったら、みんな喜ぶと思うのよ、どう思う？」

房子さんはいつもそんな話ばかりしています。

楽しいこと、自分がワクワクすることしかしない。

なぜなら、それは自分が一番楽しくなければ、自分が一番ワクワクしなければ、相手も楽しくないし、ワクワクもしないから。

だから、いつも何をしたら自分がワクワクするかをする人が小林房子さんです。

簡単なようだけど、それを行動に移せる人って少なく、その一つ一つを行動に移したことで、今、地域で一番のサロンになれているのだと思います。

良い事も悪い事も全て自分で経験してきたからこそ、自分で全部改善してきたからこそ、こんなに細かく説明できるんだなと感動しました。

この本は、簡単なようだけど、行動に移せてない一つ一つを丁寧に教えてくれています。

これから夢を抱いてサロンをオープンする人はもちろんですが、

売り上げに悩んでいる方、毎日の仕事に少しテンションが下がってしまってる方は、たくさんのヒントが貰えると思うし、

サロンが上手くいっている方は再確認できる内容だなと思いました。

お客様に感動を与えるとは、自分が感動してこそ生まれるものだと私は思っているので、この本を読ませていただき、改めて、私は毎日感動しているだろうか？

25年していると慣れ慣れになってしまっているかも!?と再確認させてもらえました。

また今日から自分の気持ちを新たにサロンに立ち一つ一つ丁寧に確認していきたいと思っています。

出版前に読ませていただけるという有難い機会を与えてくださり、ありがとうございました。



## 尾嶋亜弥さん

エステandリラクゼーションOCEAN  
オーナー

私の1つの転機《房子先生との出会い》は大きくサロン創りが変わりました。感謝しきれません。もし、1人で悩んでいるサロンオーナー様もっとお客様に愛され続けたいと思っているオーナー様もっとスタッフと喜びを分かち合いたいと思っているオーナー様がいましたら是非読んで欲しいです。ガラ！！っとお客様への向き合い方、自分が何の為にサロンをしているのかなど考え方から変わると思います。それが全て良い方向へ向かうと思います。私がそうでしたから^^)

続きはこちらから▶

御出版おめでとうございます。

そして、小さなサロン地域ナンバーワン店のつくり方を読ませていただいて今、号泣です。

最後の子供達へのありがとうの言葉を読んで、房子先生が今まで頑張ってきた時間、月日が全てを物語っていて…オーラとなっていて、初めて房子先生にお会いした時に《この人に教えてほしい！！》と思ったんだと再確認しました。

私は直接、房子先生のセミナーに参加させていただきましたが、この本にはそのセミナーで教わってきた全てが、そして、お客様への思いがギュッと詰め込まれております。贅沢すぎる本です！

房子先生にお会いしてから

この本に書いてある《感動》を大切に、一つ一つサロンに取り入れ《感動を与えられるサロン創り》をしてきました。

その一つ一つがお客様の記憶に残り、

《感動を忘れられない記憶に変える事ができた》結果、今では《地域ナンバーワン店》になれた！！と思っております笑

このコロナ自粛の中、潰れる事なく生き延びれたのも、

お客様との距離が離れる事なく、愛され続けてこれたからです。

その、お客様が離れなかった理由は房子先生がこの本に書いてくれておりますが、常日頃から言い続けてくれていた

《目の前の人を喜ぶことを考える》

事を、常に起き、小さな積み重ねをしてきたからです。

この素敵な贅沢な本、そして房子先生に出会えたことに感謝です。

真っ先に読ませていただきありがとうございました。



## 川崎愛さん

株式会社 愛 代表取締役  
ダイヤモンドプロデューサー

房子さん  
御出版おめでとうございます！

房子さんのお伝えされている  
個人サロンオーナーさんには絶対に欠かせない大事なこと、  
成功の秘訣が、マインドとノウハウの全てがバランスよく詰まっていて、  
幸せなサロンオーナーになるために欠かせないバイブルだと思います

続きはこちらから▶

私が房子さんにお会いしたのは  
一人で個人サロンをやって8年目くらい。  
ちょうどスタッフを雇用し、事業拡大をしようと思っていた時でした。

房子さんに出会って、経営理念、サロンコンセプト、スタッフの個性を大切にすると  
いう1番大事な土台の考え方を教えていただいたことは、経営という人生経験の中で  
すごく深い気づきと学びになりました。

私のサロンもおかげさまで、コロナ禍でも大きな打撃もなく、価値でお客様に選ばれ  
続け、地域で客単価1番の人気ネイルサロンになることができました  
ひとえに房子さんのアドバイスのおかげです。

この著書には、房子さんのお伝えされている個人サロンオーナーさんには絶対に欠か  
せない大事なこと、成功の秘訣が、マインドとノウハウの全てがバランスよく詰まっ  
ていて、幸せなサロンオーナーになるために欠かせないバイブルだと思います

房子さんが、目の前のお客様をはじめ、スタッフやの家族を大切にしながら、愛を持  
って、ご自身と仲間と共に成長されてきた学びの全ての集大成！をこのようにわかり  
やすくシェアしていただき、  
同じ美容サロン経営者として、ひとりの人間として尊敬するとともに、思いに共感  
し、感動で涙がでます

たくさんの女性が、自分らしく、周りにの人に愛し愛されながら、人生をチャレンジ  
し夢を叶えることができるヒントがたくさんつまった宝物のような本です

世に出して下さり、  
ありがとうございました



## 荒井昌子 さん

ダイエットサロン 和美茶魅  
オーナー

房子さんの想いと愛が詰まってて どこまでもわかりやすく  
自分にとってもお客様にとっても大切なことが全て書かれています。  
自分の現在地や願望を知るワークもあり  
普段考えてこなかった自分の気づきがたくさんあります。  
本を読みながらセミナーに参加し コンサルを受けている感覚になるのは、  
びっくりです。私の長年の悩みも解決しそうです。  
1人サロンで不安や悩みを抱えている方に  
是非 お薦めしたい。

続きはこちらから▶

房子さん

ご出版おめでとうございます！  
サロン開業する前 房子さんから  
『荒井さんは 大丈夫だよ』と言われたことが  
私の支えとなり力になって 今の自分がいます。  
『何のためにサロンをするのかを忘れずに』  
『サロン経営には数字だよ』  
『スタッフ入れるなら 自分のマインド設定が大事』  
『自分を大切にしてる？』

いつでも私に必要なタイミングで  
愛に溢れた言葉をくれます。

そんな房子さんが手掛けた本は、  
房子さんの想いと愛が詰まってて どこまでもわかりやすく 自分にとってもお客様  
にとっても大切なことが全て書かれています。

読んですぐに 房子さんが私の悩みを全てわかってくれているような気持ちになり  
そばにいてくれているような感覚になりました！

また、自分の現在地や願望を知るワークもあり  
普段考えてこなかった自分の気づきがたくさんあります。

本を読みながらセミナーに参加し コンサルを受けている感覚になるのは、びっくり  
です。私の長年の悩みも解決しそうです。  
1人サロンで不安や悩みを抱えている方に  
是非 お薦めしたい。そして…  
『大丈夫 房子さんがそばにいるよ。』  
そう伝えたい本です。  
いつでも愛と感謝を込めて…



## 大野木 宏太 さん

O.N.G株式会社 代表  
美容師・経営者

『小さなサロン地域ナンバーワン店の作り方』を読んで  
1番大切な、経営について、そしてお金についてが冒頭に書かれていて、数字が苦手な人にも、すごくわかりやすくシンプルに書かれている本だなと思いました。  
難しい内容だと、理解が難しく読み進めるのが大変になりますが、この本はとても本質をついていてスラスラ楽しく読み進められました。  
前半に4つの質問があり、実際に書いてみると不思議とイメージできるようになっていて、イメージできる事は、形にもしやすいので凄く参考になりました。

[続きはこちらから▶](#)

読み進めていくたびに、自分の本当にやりたいことが明確になり、ブレずに集中できる！さらに、やる事が難しい事ではなく、今からすぐに始められて誰でも取り組める内容を凝縮している素晴らしい本でした。

ターゲットの具体的な洗い出し方から、SNSの特性の解説、さらにカウンセリングやお客様の喜ぶおもてなしまで書いてあり、ここまで教えてくれるんだ！と、感動しかありません。

この本を読み、素直にこのまま実践していけば必ず地域ナンバーワンになれる！と、確信に迫る内容でしたので是非一度、手に取ってみてもらえれば自信の成長と周りの人たちの笑顔が増えと感じました。

まずは騙されたと思って本を手に取り、読んで学んだ事を素直に実践していけば必ず結果が出ますので是非、自分でサロンを立ち上げよう！もしくはサロンを経営している方に読んで頂きたいです！

最後に、第6章ではすごく大切な人財育成の事が書かれています。経営の極意と地域一番に欠かせない要素が書かれていますので、是非楽しみにみてください

著者の想いに共感しますし、最高でした！ありがとうございます。