

あなたの日常の出来事はどちらのタイプ?

他人軸 思考

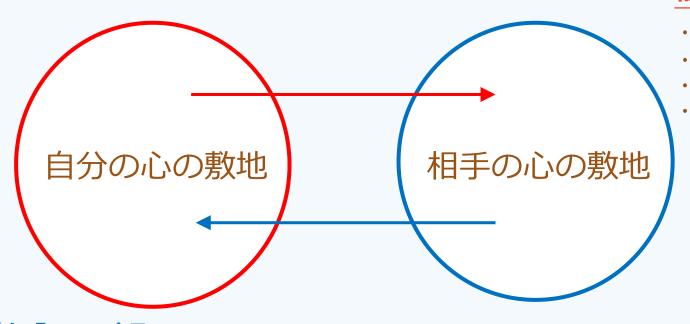
- ・ 人の意見に合わせる
- 玉の輿にのりたい
- 養ってほしい
- 「人生の操縦かん」は相手が握っている
- ・ 他人の意見に振り回される
- 自分が頑張っても認めてもらえずヘトヘト

自分軸 思考

- 自分はどうしたいか、何が好きかわかる
- 自分で稼ぎたい
- 自立した関係でいたい、 支えあいたい
- 「人生の操縦かん」は自分が握っている
- ・ 他人の意見に振り回されない
- 自分の頑張りが自信につながり元気

心の敷地相手と適切な距離を保つ

●不自由でストレスのたまる心の距離感(他人軸)



相手の敷地に侵入

- ・相手の顔色をうかがう
- ・相手の感情を背負う
- ・相手の問題なのに過剰に気を遣う
- ・過干渉、お節介

相手が自分の敷地に入ってくる

- ・自己主張がない ・相手のいいなり
- ・相手に振り回されてしまう
- 束縛される

●相手の敷地に入るのも出るのも自由自在(自分軸)

境界線





自分の敷地をしっかり守る

気持ちと要求を 「**I(アイ)メッセージ**」と 「**アクショントーク**」で伝える

人間関係に自信が持てるコミュニケーション方法

コミュニケーションの目的は

感情(自分がどのように感じているか)と 要求(何を助けてもらいたいか)を伝え合うこと



「私」「僕」を主語にして話をする(Iメッセージ)



- ○「私」を主語にすると、自分の感情や要求を上手に伝えることができます。
- 「あなた」を主語にすると相手を非難してしまう可能性が高くなります。

人間関係に自信が持てるコミュニケーション方法

コミュニケーションの目的は **感情**(自分がどのように感じているか)と 要求(何を助けてもらいたいか)を伝え合うこと



アクショントーク



- 「相手の行動」のみにフォーカスします。
- ×「相手の性格」には触れないことが大切です。

I メッセージとアクショントークを組み合わせて会話をすると、

人間関係に自信が持てるようになります。

《相手の行動》

「私があなたに話しかけても、テレビを見ながら返事をするので・・・」

《それに対する自分の感情・気持ち》

「私はあなたがちゃんと私の気持ちを聞いてくれないように感じて、悲しい・・・」

《自分の要求》

「だから私が話しかけた時、何もしないでただ私の話を聞くことに集中してほしい」

Iメッセージ重要ポイント

●結果よりプロセスを大切にする

プロセス



結 果

ふられちゃった… でも… 頑張って 気持ちを伝えた 自分を褒めてあげたい





プロセスが人を 成長させてくれます



結果重視で行動できない

自信 自己肯定感

