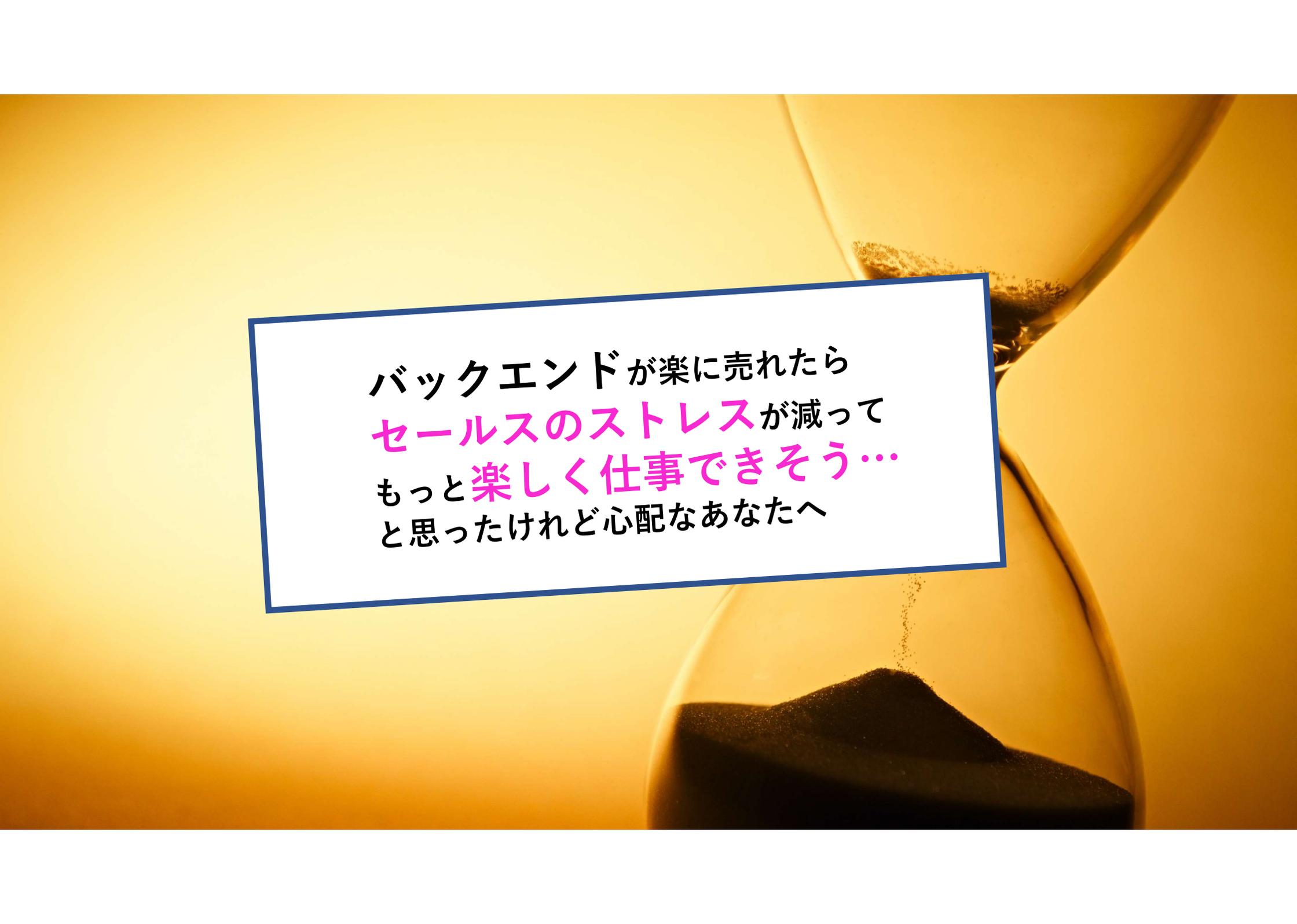


# 特別なご案内

An hourglass with black sand is shown against a warm, golden-yellow background. The sand is falling from the top bulb into the bottom bulb. A white rectangular box with a blue border is overlaid on the center of the hourglass, containing Japanese text.

バックエンドが楽に売れたら  
セールスのストレスが減って  
もっと楽しく仕事できそう…  
と思ったけれど心配なあなたへ

バックエンド資料以前に  
こんなお悩みありませんか？

そもそも  
バックエンドの  
内容が不安…

今のタイトルの  
ままでいいの？

どんな流れで  
セールス  
したらいい？

資料作成前  
のお悩み

本当に  
売れるか心配…

告知文を書くの  
がどうも苦手…

資料を最後まで  
作る自信が…

メルマガで  
どうやって  
案内をすべき？

**迷いながら案内するより**  
**迷いなく**  
**案内してもらいたい！**

**ご安心ください**

# ★あなたのバックエンドがより売れるようサポートする 売れるバックエンドプロデュース！

1. 売れるバックエンドの内容コンサル
2. 売れるバックエンドに向けたタイトル決め
3. 売れるバックエンド資料の作成
4. 売れるバックエンドLP添削（or 代筆）
5. 売れる導線づくりコンサル
6. フロント講座のコンサル
7. フロント講座の告知文添削（リライト or 代筆）
8. セールス時のメルマガ添削（リライト or 代筆）

# 1. 売れるバックエンドの内容コンサル

初回のセッションで売りたいバックエンドの内容を確認し、どんな風に売り出すのが良いか  
バックエンドの内容をお聞きしつつコンサルします。

どんな人が対象で、結果的にどんな成果・幸せを提唱するサービスなのか、具体的な構成をお聞きしながらバックエンドで明確にすべき方向性を一緒に考えていきましょう。

すでに資料があれば事前にお送り頂くことでより密度の高いコンサルが可能になります。

## 2. 売れるバックエンドのタイトル決め

バックエンドを販売する上で最も重要な  
タイトル決めも岡田と一緒に  
行ないます。

わかりやすくシンプルに伝わるタイトルが  
できあがると告知文はもちろんその後の  
セールスでのPRも楽になります。

こちらは資料を作る前に仮決めしますが、  
より良いタイトルが出た場合には変更する  
場合もあります。

### 3. 売れるバックエンド資料の作成

バックエンド内容が固まり、タイトルも決まったら岡田のほうでバックエンドの資料作成をスタートしていきます。

作る前にワークシートに沿って必要な情報をヒアリングしていきますので、具体的な内容をその際にお知らせください。

パワーポイントやキーノートが使えなくてもこちらで作成しますので、一切心配いりません。画像などで使って欲しいモノがある場合には事前にお知らせください。

## 4. 売れるバックエンドのLP添削( or 代筆)

バックエンド資料ができましたら  
資料を参考にLPを作成して頂きます。

資料があればLPを作らなくても  
良さそうな感じもしますが導線として  
LPがあるとさらに仕掛けやすいので  
どんな構成で作ればよいのか  
岡田のアドバイスを元に作成していきましょう。

プレミアムコース・大仏コースでは  
こちらで代筆してからお出しいたしますので  
完成を待つだけでOKです。

# 5. 売れる導線づくりコンサル

あなたが過去に実施してきたセールスを振り返って頂き、どんな流れで今回のバックエンドを案内すると良いのか？  
バックエンドを販売する上で重要な導線のコンサルを行ないます。

メルマガ → フロント → 個別相談 → バックエンド

という決まった流れで案内できると分析ができ再現性が高まりますので、コンサルを通じて上記の流れを確認していきましょう。

## 6. フロント講座のコンサル

バックエンドの**成約率を高める**上で外せないのが  
フロント講座(体験セッション)です。いわゆるお試し  
商品のフロント講座ですが、ここで失敗すると  
バックエンドまで見込み客がたどり着けません。

そこでどんなフロント講座を実施しているのかを  
ヒアリングし、より**見込み客が参加しやすいモノ**へ  
タイトルを含めて**内容をコンサル**していきます。

なお、上記ではフロント講座と書きましたが  
体験セッションも同様の役割ですので、  
体験セッションのコンサルも行なうことは可能です。

## 7. フロント講座の告知文添削( or 代筆)

フロント講座のコンサルを元に告知文が書けたら、岡田までお送りください。

ワードでもWEBページでも大丈夫です。  
内容を**確認して添削**させていただきます。

プレミアムプランや大仏プランの場合は  
**岡田が代筆**してからお出しいたしますので  
完成を待つだけでOKです。

## 8. セールス時のメルマガ添削( or 代筆)

セールス時に配信するメルマガの構成ができたならそれを元にメルマガを実際に書き始めてください。

そして、メルマガ本文が書けたらすぐに岡田までご提出ください。中身をチェック&添削いたします。

なおプレミアムプランや大仏プランの場合はメルマガ記事も代筆します。

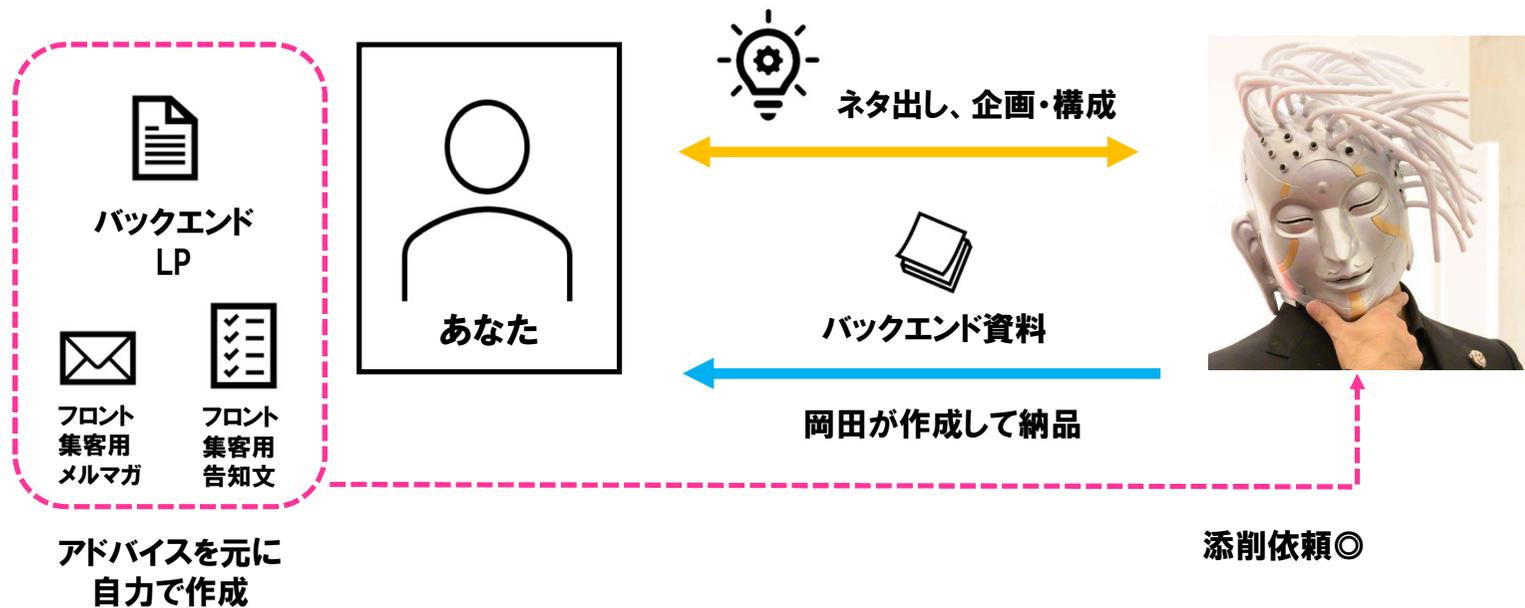
# ★あなたのバックエンドがより売れるようサポートする 売れるバックエンドプロデュース！

1. 売れるバックエンドの内容コンサル
2. 売れるバックエンドに向けたタイトル決め
3. 売れるバックエンド資料の作成
4. 売れるバックエンドLP添削（or 代筆）
5. 売れる導線づくりコンサル
6. フロント講座のコンサル
7. フロント講座の告知文添削（リライト or 代筆）
8. セールス時のメルマガ添削（リライト or 代筆）

# ★サポート内容はコースによって違います！

	コンサル	タイトル 決め	バックエンド 資料作成	バックエンド LP	フロント 告知文	フロント 集客用 メルマガ	セッション	期間
レギュラー コース	◎	◎	◎	添削可	添削可	添削可	無制限	目安 2ヶ月
プレミアム コース	◎	◎	◎	ライター 代筆	ライター 代筆	添削可	無制限	目安 3ヶ月
大仏 コース	◎	◎	◎	岡田代筆	岡田代筆	岡田代筆	無制限	目安 4ヶ月

# ★レギュラーコースとは？



バックエンドの内容やセールスの仕組みを岡田に相談しつつ、資料作成は依頼してご自身は**フロント講座の集客と開催に集中**できるコースです。

# ★レギュラーコースとは？

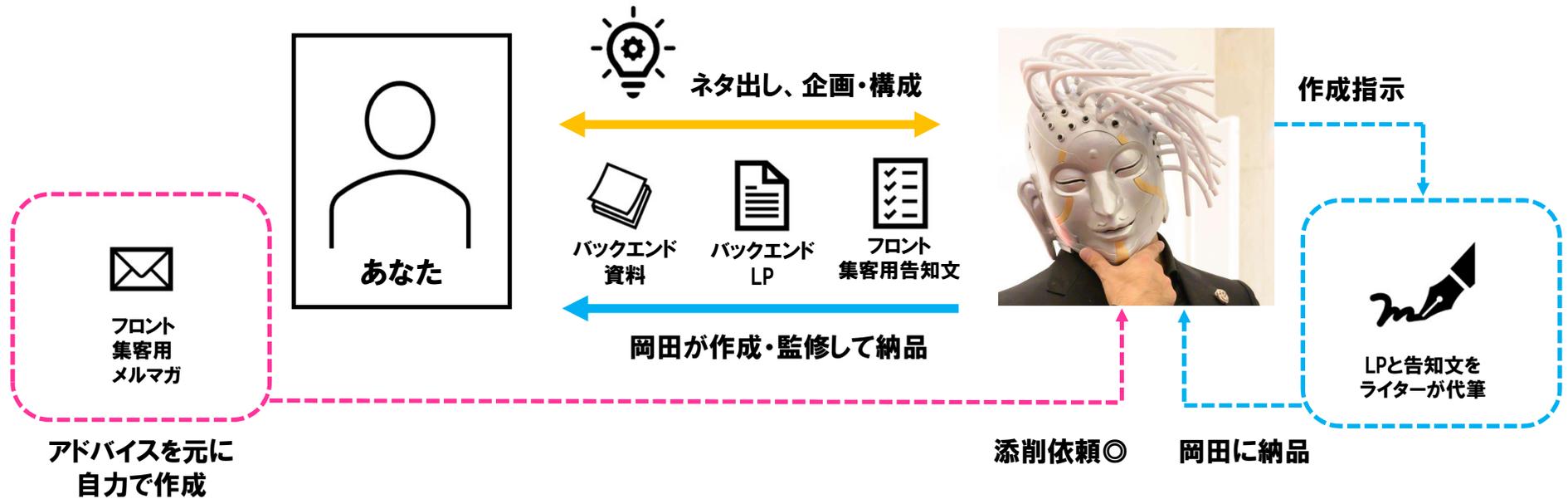
こんな人にオススメ！

- ・ 文章は書ける
- ・ セールスの流れを自力で一度作ってみたい！
- ・ プロデュースがあれば売れそう
- ・ バックエンドはリリースしたいがプロモーション費用は抑えたい
- ・ セールスには慣れている
- ・ 売るものさえ決まれば作れそうな気がする
- ・ 毎日コツコツとメルマガ配信する時間は取れそう
- ・ 作る時間や労力よりヒットするアイデアが今は見当たらない

つまり！

文章が書けて時間がある人向け

# ★プレミアムコースとは？



バックエンドの内容やセールスの仕組みを岡田に相談しつつ、フロント集客用のメルマガ以外を全て依頼して岡田側に依頼してご自身は**フロント講座の集客に集中**できるコースです。

# ★プレミアムコースとは？

こんな人にオススメ！

- 文章は書けるがセールスは苦手
- 売りたいモノがなんとなく見えているが  
どうやって売っていけばいいかわからない
- バックエンドを作ってみたいが  
売れる自信があまりない
- セールスよりコンテンツ作りが好き
- 講座作成からセールスまで  
自力でやったら  
年単位でかかりそうな気がする…
- セールスにかかる時間が今全然ない

つまり！

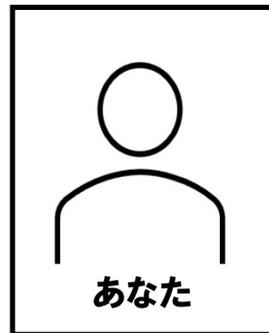
アイデアはあるけど  
セールス苦手な人向け

# ★大仏コースとは？

自力で  
作成するものは  
何もしない！



完成まで  
のんびりと  
お待ちください



ネタ出し、企画・構成



バックエンド  
資料



バックエンド  
LP



フロント  
集客用  
告知文



フロント  
集客用  
メルマガ

岡田が作成して納品



全部お任せ！

バックエンドの資料やセールスの仕組みは  
もちろん、フロント集客用のメルマガまでも  
全て依頼してご自身は講座開催に集中できる  
ただ話すだけでバックエンドリリースが叶う  
究極のコースです。

# ★大仏コースとは？

こんな人にオススメ！

- ・ライティングが苦手なので全部お任せできるなら任せたい
- ・アイデアはあるが自分でセールスする時間がない
- ・自力で作成していたらいつリリースできるか気が遠くなる…
- ・コンテンツ作りが苦手
- ・対面で相手がいればサービスを提供できるがオンライン講座となると何を整理して伝えればいいのかわからない
- ・書きたくない。話すだけで終わりたい

つまり！

文章の自信も時間もないので全部お願いしたい人向け

**売れるバックエンド  
完成後の収益イメージ**

# 収益イメージ

フロントセミナー：○○体験会  
3,000円×6名＝18,000円



バックエンド：●▼□プログラム  
150,000円×3名＝450,000円



合計 468,000円



# 収益イメージ (セラピストの場合)

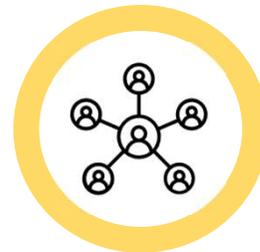
体験セッション：○○体験セラピー

3,000円 × 6名 = 18,000円



バックエンド：●▼セラピスト養成講座

300,000円 × 3名 = 900,000円



合計 918,000円



# 受講条件と 料金体系

# ★売れるバックエンドプロデュースの受講条件

1. メルマガ読者 **150名以上**
2. **バックエンドを過去に**  
**3本以上**セールスしたことがある  
(今のビジネスのモノと別でもOK)

▼続きますして料金体系です

## ★レギュラーコースの料金

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・添削・リリース保証付き)

**350,000円** (税込)

※最大3回までの分割払いを用意しております

2回払いの場合 18万5,000円×2回

3回払いの場合 12万6,667円×3回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

# ★レギュラーコースの料金

覚悟を決めて  
すぐお申込みなら！

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・添削・リリース保証付き)

**325,000円** (税込)

※最大3回までの分割払いを用意しております

2回払いの場合 17万2,500円×2回

3回払いの場合 11万8,333円×3回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

## ★プレミアムコースの料金

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・代筆・リリース保証付き)

**550,000円** (税込)

※最大3回までの分割払いを用意しております

2回払いの場合 28万5,000円×2回

3回払いの場合 19万3,333円×3回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

# ★プレミアムコースの料金

覚悟を決めて  
すぐお申込みなら！

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・代筆・リリース保証付き)

**520,000円** (税込)

※最大3回までの分割払いを用意しております

2回払いの場合 27万0,000円×2回

3回払いの場合 18万3,333円×3回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

## ★大仏コースの料金

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・ALL代筆・リリース保証付き)

**850,000円** (税込)

※最大5回までの分割払いを用意しております

3回払いの場合 29万3,333円×3回

5回払いの場合 18万0,000円×5回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

# ★大仏コースの料金

覚悟を決めて  
すぐお申込みなら！

セールス苦手でも**7000万円以上**売り上げた  
**売れるバックエンドプロデュース**  
(セッション・ALL代筆・リリース保証付き)

**820,000円** (税込)

※**最大5回まで**の分割払いを用意しております

3回払いの場合 28万3,333円×3回

5回払いの場合 17万4,000円×5回

クレジットカード払い対応可：ペイパル手数料3.4%+60円が加算されます

**覚えてますか？**

**売れるバックエンド  
完成後の収益イメージ**

# 収益イメージ

フロントセミナー：○○体験会  
3,000円×6名＝18,000円



バックエンド：●▼□プログラム  
150,000円×3名＝450,000円



合計 468,000円



# 収益イメージ (セラピストの場合)

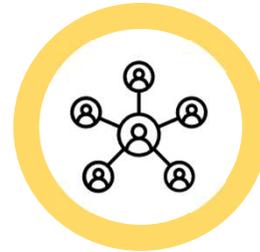
体験セッション：○○体験セラピー

3,000円 × 6名 = 18,000円



バックエンド：●▼セラピスト養成講座

300,000円 × 3名 = 900,000円



合計 918,000円



## ★売れるバックエンドプロデュースを受けると…

- ・ **本当に出会いたい人**がお客様になる
- ・ お客様にリピートされやすくなる
- ・ **お客様にも成果**が出る
- ・ お客様のリアルな**悩み・課題に答える文章**ができる
- ・ **フロント講座のアイデア**が広がる
- ・ さらに**細かなサービス**を提供できる
- ・ **ムリせず売れ続ける商品**ができる
- ・ **時間とお金にも余裕**が生まれる





確実に作り上げたい方  
お待ちしております。

**覚悟割 or  
無料オリエンテーションを  
お申込みください**